

Proposta de parceria em formação Homycasa

Condições da proposta de parceria em formação Homycasa

Investimento e Condições da Parceria



HOMY
C A S A

Investimento e Modelo de Colaboração



Texto:

A presente página apresenta os modelos de colaboração, condições de implementação e investimento associados à Academia HOMYCASA.

Os valores apresentados contemplam não apenas a realização das ações de formação, mas também o trabalho contínuo de preparação, adaptação e desenvolvimento dos conteúdos, acompanhamento das equipas e apoio à implementação das iniciativas definidas no âmbito da Academia.

A intervenção da 3Solutions pressupõe o desenvolvimento, adaptação e complemento dos conceitos, percursos e academias já identificados internamente, bem como o seu aprofundamento, enriquecimento e operacionalização através de metodologias, conteúdos, acompanhamento no terreno e apoio à implementação.

Sempre que existam orientações, conteúdos, referenciais ou diretrizes internas, os mesmos servirão de base ao desenvolvimento dos materiais formativos. Na ausência desses referenciais, a 3Solutions poderá propor conteúdos, metodologias e suportes pedagógicos para validação prévia pela HOMYCASA antes da sua implementação.

Os modelos apresentados permitem ajustar o nível de acompanhamento à ambição do projeto, garantindo flexibilidade na construção de uma Academia alinhada com a cultura, linguagem, prioridades e objetivos estratégicos da HOMYCASA.

MODELO DE PARCERIA

Como será desenvolvida a Academia HOMYCASA

A implementação da Academia HOMYCASA assenta numa lógica de parceria contínua entre a HOMYCASA e a 3Solutions, combinando diagnóstico, construção de conteúdos, implementação prática e acompanhamento no terreno.



Uma academia construída para a HOMYCASA.

A proposta apresentada parte de uma estrutura base, mas será ajustada após as visitas de diagnóstico, de acordo com a terminologia, prioridades, práticas internas e objetivos definidos em conjunto.

01 Diagnóstico inicial

Visita a três lojas representativas e dois armazéns, em datas a acordar, para observar operação, equipas, exposição, comunicação e oportunidades de melhoria.

02 Construção da Academia

Adaptação dos módulos, terminologias, exemplos práticos e materiais de apoio à realidade concreta da HOMYCASA.

03 Implementação prática

Realização de sessões em sala, loja, armazém ou formato misto, sempre de acordo com o plano validado entre as partes.

04 Acompanhamento

Apoio regular, observação no terreno, ajustes aos conteúdos e alinhamento com RH/direção ao longo do projeto.



ÂMBITO INCLUÍDO

O que está incluído na parceria

A parceria contempla o trabalho de preparação, adaptação, criação e acompanhamento necessário para transformar a estrutura proposta numa Academia ajustada à realidade da HOMYCASA.



Diagnóstico inicial

Visitas a lojas e armazéns para recolha de informação, observação da operação e identificação de prioridades.



Preparação dos conteúdos

Criação e adaptação dos conteúdos formativos de acordo com os módulos definidos e a realidade operacional da empresa.



Materiais de apoio

Preparação de apresentações, exercícios, fichas de trabalho e suportes necessários às sessões de formação.



Articulação com RH/direção

Reuniões de alinhamento para validação de prioridades, calendário, terminologia, conteúdos e objetivos.





Formação em sala ou terreno

Realização de sessões presenciais em sala, loja ou armazém, conforme o modelo definido em conjunto.



Passaportes e certificados

Possibilidade de criação conceptual e gráfica de passaportes de formação, certificados internos ou outros suportes da Academia.

Nota: a 3Solutions poderá desenvolver o design e preparação dos materiais necessários. A produção, impressão ou emissão física/digital em escala será definida e suportada pela HOMYCASA, caso aplicável.

CONDIÇÕES DE REALIZAÇÃO

Como serão organizadas as sessões

As ações da Academia HOMYCASA poderão decorrer em sala, loja ou armazém, de acordo com os objetivos definidos para cada módulo e com a disponibilidade operacional das equipas.

01

Locais de realização

As sessões poderão decorrer nas instalações da HOMYCASA, em lojas selecionadas, armazéns ou em salas externas alugadas para o efeito.



02

Condições da sala

Quando realizadas em sala, deverá existir espaço adequado ao número de participantes, televisão ou projetor, ligação HDMI, som funcional e, sempre que possível, quadro branco ou flipchart.

03

Calendarização

As datas serão definidas em conjunto, procurando garantir continuidade no projeto e minimizar o impacto na operação das lojas e armazéns.

04

Consultores disponíveis

A implementação será assegurada por um ou mais consultores da 3Solutions, de acordo com o plano validado entre as partes e a dimensão das ações previstas.

INVESTIMENTO MENSAL

Modelos de parceria para a Academia HMYCASA

Os modelos apresentados permitem ajustar o nível de acompanhamento à ambição do projeto, combinando formação, acompanhamento em loja, preparação de conteúdos e apoio regular às equipas.



O investimento deve ser analisado no contexto de uma estrutura contínua de desenvolvimento para as equipas HOMYCASA. Por um valor próximo do custo mensal de uma função interna dedicada, a empresa passa a contar com consultoria, formação, conteúdos, acompanhamento no terreno e suporte especializado.

OPÇÃO INICIAL

Diagnóstico

1.300€

Pagamento único

- ✓ Visita a 3 lojas representativas
- ✓ Visita a 2 armazéns
- ✓ Reunião com RH/direção
- ✓ Levantamento de necessidades
- ✓ Recomendações iniciais
- ✓ Estrutura preliminar da Academia

PLANO ESSENCIAL

Academia Essencial

950€/mês

Acompanhamento base

- ✓ Oferta do diagnóstico inicial
- 2 intervenções mensais**
- ✓ 1 sessão em sala
- ✓ 1 acompanhamento em loja
- ✓ Adaptação contínua dos conteúdos
- ✓ Apoio por WhatsApp e telefone
- ✓ Preparação prévia das ações

PLANO RECOMENDADO

Academia HOMYCASA

1.250€/mês

Formação + terreno

- ✓ Oferta do diagnóstico inicial

PLANO AVANÇADO

Academia Plus

1.600€/mês

Acompanhamento reforçado

- ✓ Oferta do diagnóstico inicial

Até 6 intervenções mensais



4 intervenções mensais

- ✓ 1 sessão em sala
- ✓ 3 acompanhamentos em loja
- ✓ Reunião mensal de alinhamento
- ✓ Apoio a gerentes
- ✓ Ajustes aos planos de ação
- ✓ Apoio por WhatsApp e telefone

- ✓ Intervenções com gerentes e vendedores
- ✓ Sessões em sala, loja ou armazém
- ✓ Maior flexibilidade de calendarização
- ✓ Possibilidade de mais do que um consultor, se necessário
- ✓ Apoio a projetos específicos
- ✓ Desenvolvimento adicional de materiais
- ✓ Apoio por WhatsApp e telefone

Nota: todos os valores apresentados acrescem de IVA à taxa legal em vigor. Os planos mensais incluem preparação prévia, adaptação contínua dos conteúdos, acompanhamento técnico e suporte remoto por WhatsApp e telefone. Deslocações, refeições, alojamento, salas externas, impressão de materiais, passaportes ou certificados físicos/digitais em escala serão definidos e suportados pela HOMYCASA, quando aplicável.

Sinta-se à vontade para nos contactar,

351 918 880 051

Chamada para a rede móvel nacional. O custo depende do seu tarifário.

Estamos disponíveis para esclarecer qualquer questão sobre consultoria, marketing ou formação.

 Contactar WhatsApp





Consultoria e formação especializada para empresas de retalho.

Ajudamos equipas a melhorar operações, vendas e gestão, reforçando estratégia e marketing digital para garantir crescimento sólido e sustentável.



Links úteis

3Solutions
Consultoria
Contactos

Serviços

Consultoria de Gestão no retalho
Recursos Humanos no Retalho
Formação
Coaching e desenvolvimento profissional
Consultoria em marketing
Google Ads e ASO & SEO
Gestão de redes sociais
Meta Ads

Informações de contacto

3Solutions é uma marca de consultoria e formação em gestão e marketing no retalho

Av. das Acácias

Jardins da Parede

2775-342 Parede

Cascais

Portugal

Telefone (Chamada para a rede móvel nacional) 351 918 880 051

E-mail

consultoria@3solutions.pt

Dispomos de livro de reclamações:



